

今月のテーマ

「管理職ヘッドハンター」の仕事とは？

話し手

Lisa Bull
(リサ・ブル)

アメリカ、ウィスコンシン州出身。Lechner & Associates, Inc. 代表取締役。管理職を対象としたヘッドハンターとして17年のキャリアを持ち、女性を対象にしたビジネスに関する講演なども行う。また、ズンバ（ラテン系の音楽とダンスを融合したフィットネス・プログラム）のインストラクターとしての顔も持つ。料理の腕前もプロ級。



STEP 1 話の全体像を推測 10分

概要を把握するつもりで、音声を通して聞いて、
大まかでいいので話されている内容を下のメモ欄に書きましょう。
メモは日本語でも英語でも構いません。



前半



後半

[メモ記入例]

意見と書くのは不要、その人は
性格から、You should prepare.
英語で何かも言わなければならぬ。
→ 77. カラマシロイ = 面白い
9. 6. 6. 6.

What & When が重要。
X と Y と Z、長くて短く。
賛成も書く、相手の意見に同意。
→ 目的はインコ、書くのは2つ。
1つだけ、練習必要。

書き方は自由！
まとまった文章でも、
箇条書きや英語のままでも、
図などを使っても OK。

STEP 2 ディクテーションで弱点把握 20分

音声を聞いて、以下の空欄に入る語句を書き取りましょう。聞き取れない箇所は、聞こえた通りに片仮名で書いても構いません。

※ ディクテーションの手順は、p. 009。



15

Hello, my name is Lisa Bull. I'm an executive recruiter. And what I do is I help companies who are looking to hire people in the insurance industry.

And so, oftentimes, people will ask me, "Well, how do you find people? How do you find candidates?" Well, it first depends on what kind of position that I am looking to help them with. Because the position itself will dictate what they need to go and look for. In the particular industry that I work in, there is an online directory for people who work in that industry. And so, I'm able to find many of these people, their address, their titles, their phone numbers, their credential information, — uh, right? — at some levels. On other levels, it's not always that easy to find anyone else who does what I do.



16

So, much of my work is referring people to other people who will have built confidence and they will refer me to some other candidates, just individuals,

So, I really enjoy what I do with people. And everyone has their own path. And everyone has come to their career, based on their own path. And it's fascinating to me